

Kopernik Bilişim

Değerleme Raporu

4 Haziran 2024



startup
degerle.com



Rapor Hakkında

Startupdegerle.com, startup ekosistemine özel olarak hızlı, güvenilir ve profesyonel şirket değerlendirme raporları sunan öncü bir platformdur. Şirketlerin değerlendirme sürecini kolaylaştırmak ve şeffaflaştırmak amacıyla kurulmuş olan web sitemiz, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) lisansına sahip değerlemecilerimizin bilgi birikimi ve tecrübeleriyle birleşerek sektörde öne çıkmamızı sağlamaktadır.

Platformumuz, piyasadaki en güncel değerlendirme metodolojilerini ve finansal analiz tekniklerini kullanarak, startupların gerçek piyasa değerlerini belirlemelerine yardımcı olmaktadır.

Startupdegerle.com, startupların şirket değerlendirme raporlarını hazırlarken, girişimcilerin şirketleri hakkında kapsamlı 5 yıllık finansal bilgiler, hedef pazar, hedef kitle, rekabet analizleri, riskler, güçlü yanlar, fırsatlar gibi verileri girmelerini takiben bir dizi detaylı süreç uygular. Bu veriler, lisanslı ve tecrübeli değerlemecilerimiz tarafından analiz edilir ve çeşitli finansal modeller kullanılarak değerlendirilir.

Bu rapor indirgenmiş nakit akışları, benzer şirket analizleri ve piyasa çarpanları gibi metodolojiler uygulanarak hazırlanmıştır.

Kopernik Bilişim

startupdegerle.com - 4 Haziran 2024



Şirket Hakkında

Logo:



Ünvanı: Kopernik Bilişim

Vergi Dairesi: Ümraniye

Vergi No: 10101010

Adres: Ünalın Mah. Libadiye Cad Emaar Residence No: 82 E İç Kapı No: 291
Ümraniye

Şirket Hakkında: Startupdegerle.com, startup ekosistemine özel olarak hızlı, güvenilir ve profesyonel şirket değerlendirme raporları sunan öncü bir platformdur. Şirketlerin değerlendirme sürecini kolaylaştırmak ve şeffaflaştırmak amacıyla kurulmuş olan web sitemiz.



Ekip



Sinan Karagöz

Kurucu Ortak

Startupdegerle.com, startup ekosistemine özel olarak hızlı, güvenilir ve profesyonel şirket değerlendirme raporları sunan öncü bir platformdur. Şirketlerin değerlendirme sürecini kolaylaştırmak ve şeffaflaştırmak amacıyla kurulmuş olan web sitemiz.



Birkant Çelik

Kurucu Ortak

Startupdegerle.com, startup ekosistemine özel olarak hızlı, güvenilir ve profesyonel şirket değerlendirme raporları sunan öncü bir platformdur. Şirketlerin değerlendirme sürecini kolaylaştırmak ve şeffaflaştırmak amacıyla kurulmuş olan web sitemiz.



Hedef Pazar

Hedef pazarınızın odaklandığı sektörler olan teknoloji, sağlık, finansal hizmetler ve yeşil enerji, yüksek büyüme potansiyeline sahip ve gelecekte büyük fırsatlar sunabilecek sektörlerdir. Bu sektörlerde faaliyet gösteren erken aşama ve büyüme aşamasındaki şirketler, yatırımcılar için çekici olabilir çünkü bu şirketler genellikle hızlı büyüme gösterme potansiyeline sahiptir. Bu hedef pazardaki şirketler, yüksek teknoloji ürünleri ve hizmetleri sunarak müşteri ihtiyaçlarına çözümler sunmaktadır. Sağlık, finansal hizmetler ve yeşil enerji sektörlerindeki şirketler ise toplumun temel ihtiyaçlarını karşılayan ve sürdürülebilirlik açısından önemli bir rol oynayan sektörlerdir. Bu sektörlerdeki şirketlerin değerlendirilmesi, sektörel büyüme potansiyeli, rekabet ortamı, teknolojik yenilikçilik ve ekonomik koşullar gibi faktörler dikkate alınarak yapılmalıdır. Bu şirketlerin gelecekteki büyüme potansiyeli ve karlılık beklentileri, değerlendirmelerinde önemli rol oynayacaktır. Hedef pazarınızda yer alan şirketlerin finansal değerlendirmesini yaparken, sektörel analizler, rekabet analizleri, iş modeli analizleri ve finansal tablolar üzerinden detaylı bir değerlendirme yapılması gerekmektedir. Bu sayede şirketlerin gerçek değerleri doğru bir şekilde belirlenebilir ve yatırımcılara doğru bilgiler sunulabilir. Bu doğrultuda, şirketlerin gelecekteki büyüme potansiyelleri ve riskleri de dikkate alınarak objektif bir değerlendirme yapılmalıdır.



Hedef Kitle

Hedef kitlemizin belirlenmiş olduğu sektörlerde faaliyet gösteren erken aşama ve büyüme aşamasındaki şirket sahipleri ve yöneticileri, finansal değerlemelerini doğru bir şekilde yaparak şirketlerinin değerini en iyi şekilde anlamalarına yardımcı olabilecek potansiyel yatırımcılar ve ortaklarla iletişim kurabilecekleri bir kaynak arayışındadır. Bu durum, şirketimizin sunduğu finansal değerlendirme raporlarının, hedef kitlemiz için büyük önem taşıdığını ve doğru hedef kitleye ulaşarak şirketimizin değerini artırabileceğini göstermektedir. Sektördeki bu ihtiyaca yanıt vererek şirketimizin değerini artırması, potansiyel yatırımcılarla daha etkili bir iletişim kurmasına olanak sağlayacaktır. Bu sayede şirketimiz, hedef kitlesinin beklentilerine uygun olarak değer kazanacak ve sektördeki rekabet gücünü artıracaktır.



Rekabet

Şirketin Rekabet Analizi ile ilgili olarak, piyasada yer alan rakiplerin geniş bir müşteri tabanına sahip büyük danışmanlık firmaları ve özel değerlendirme şirketleri olduğunu gözlemliyoruz. Ancak, şirketimizin yenilikçi yaklaşımı, sektörel uzmanlığı ve kişiselleştirilmiş hizmet anlayışıyla ön plana çıkarak, müşterilere daha özelleştirilmiş ve etkili çözümler sunmayı hedeflediğini belirtmek isterim. Bu rekabet ortamında, şirketimizin öne çıkabilmesi için pazarın ihtiyaçlarına daha hızlı ve doğru şekilde cevap verebilecek, müşteri odaklı stratejiler geliştirmesi önem arz etmektedir. Aynı zamanda, sektörel trendleri yakından takip ederek, rekabet gücünü artıracak inovatif yaklaşımlar benimsemesi gerekmektedir. Rekabet analizi, şirketin mevcut durumunu değerlendirmek ve stratejik kararlar almak için önemli bir araçtır. Bu çerçevede, şirketin rakiplerini doğru bir şekilde analiz ederek, benzersiz değer önerileri oluşturarak rekabet avantajı elde etmesi ve piyasadaki konumunu güçlendirmesi gerekmektedir. Bu sayede, şirketin finansal performansını ve değerini artırması mümkün olacaktır.



SWOT Analizi!



Startup Değerle olarak, şirketimizin güçlü yönleri arasında uzman ekibimizin geniş deneyimi ve derinlemesine bilgisi öne çıkmaktadır. Sektördeki çeşitli alanlarda uzmanlaşmış olan ekibimiz, müşterilerimize sektörel bazda en doğru ve güncel değerlendirme analizlerini sunabilmektedir. Bu sayede, müşterilerimize karar vermelerinde güvenilir ve doğru verilerle destek olmaktayız. Güçlü ekibimiz sayesinde, Startup Değerle olarak finansal değerlendirme raporlarında yüksek kalitede hizmet sunmaya devam etmekteyiz.



Şirketin Zayıf Yönleri bölümündeki bilgilere dayanarak, değerlendirme raporunda şu konulara dikkat etmek önemlidir: 1. ****Düşük Tanınırlık ve Marka Bilinirliği:**** Şirketin nispeten yeni olması, piyasada istenilen seviyede tanınırlık ve marka bilinirliği sağlayamamış olabilir. Bu durum, potansiyel yatırımcıların şirketi fark etmelerini ve değerlemelerini etkileyebilir. Stratejik pazarlama ve marka bilinirliği artırıcı faaliyetlerin değerlendirme raporunda vurgulanması gerekebilir. 2. ****Sınırlı Kaynaklar ve Rekabet Zorlukları:**** Şirketin sınırlı kaynaklara ve ekip büyüklüğüne sahip olması, büyük ve çok uluslu rakiplerle rekabet etme konusunda zorluklar yaşamasına neden olabilir. Bu durum, şirketin büyüme potansiyelini ve piyasa payını etkileyebilir. Rekabet analizlerinin ve pazar payı tahminlerinin değerlendirme raporunda detaylı olarak ele alınması önemlidir. 3. ****Teknolojik Altyapının Güncel Tutulması:**** Sürekli olarak teknolojik altyapı ve süreçlerin güncel tutulması gerekliliği, operasyonel zorluklar doğurabilir. Bu durum, şirketin verimliliğini ve rekabet gücünü olumsuz etkileyebilir. Teknolojik yatırımların ve süreç iyileştirmelerinin değerlendirme raporunda vurgulanarak, şirketin gelecekteki büyüme potansiyeline etkisi değerlendirilmelidir. Tüm bu unsurlar, şirketin finansal değerlemesinde dikkate alınarak, gelecekteki büyüme ve karlılık potansiyeline yönelik analizler yapılmalıdır. Bu zayıf yönlerin giderilmesi ve şirketin güçlü yönlerinin vurgulanması, yatırımcıların şirket değerlemesini daha olumlu bir şekilde değerlendirmelerini sağlayabilir.



SWOT Analizi!



Şirketimiz için önemli fırsatlardan biri, hızlı büyüyen sektörlerdeki artan girişim sayısıdır. Teknoloji, sağlık, finansal hizmetler ve yeşil enerji gibi sektörlerdeki bu büyüme, değerlendirme hizmetlerine olan talebi artırmaktadır. Bu durum, şirketimizin potansiyel müşteri tabanını genişletme ve büyüme potansiyelini artırma fırsatı sunmaktadır. Diğer bir fırsat ise dijital dönüşüm ve yenilikçi değerlendirme yöntemlerinin hizmetlerimizi daha geniş bir kitleye ulaştırmamızı sağlamasıdır. Bu sayede, müşterilerimize daha etkili ve hızlı bir şekilde hizmet sunabilir ve rekabet avantajı elde edebiliriz. Ayrıca, yerel ve uluslararası pazarlarda yeni ortaklıklar ve işbirlikleri kurarak, hizmet yelpazemizi genişletebilir ve marka bilinirliğimizi artırabiliriz. Bu sayede, müşteri portföyümüzü çeşitlendirme ve yeni pazarlara giriş yapma imkanı bulabiliriz. Tüm bu fırsatları değerlendirerek, şirketimizin büyüme potansiyelini artırabilir ve değerlemelerimizin daha etkili ve başarılı olmasını sağlayabiliriz. Bu fırsatları doğru şekilde yöneterek, şirketimizi sektördeki önde gelen bir konuma taşıyabiliriz.



Şirketin Tehditleri kapsamında dikkate alınması gereken unsurlar bulunmaktadır. Öncelikle sektördeki hızlı değişim ve yenilikler, şirketin sürekli olarak güncel kalma ve adaptasyon sürecini zorunlu kılmaktadır. Bu durum, şirketin rekabet avantajını koruyabilmesi için stratejik bir önem arz etmektedir. İkinci olarak, büyük ve köklü rakiplerin pazardaki hakimiyeti, rekabet koşullarını daha da zorlaştırmaktadır. Bu durum, şirketin pazar payını artırma ve karlılığını sürdürme konusunda daha fazla çaba harcamasını gerektirebilir. Üçüncü olarak, ekonomik dalgalanmalar ve finansal piyasalardaki belirsizlikler, değerlendirme süreçlerinde öngörülemez riskler oluşturabilir. Bu nedenle, şirketin finansal durumunu yakından takip etmesi ve risk yönetimi stratejilerini güçlendirmesi önem arz etmektedir. Son olarak, yasal düzenlemelerdeki değişiklikler ve uluslararası piyasalardaki farklı düzenlemeler, şirketin faaliyetlerini etkileyebilir. Bu durum, şirketin yasal uyumluluk konusundaki hassasiyetini artırması ve uluslararası pazarlara giriş stratejilerini gözden geçirmesi gerekliliğini ortaya çıkarmaktadır. Tüm bu tehditler göz önüne alındığında, şirketin stratejik planlamalarını bu unsurları dikkate alarak şekillendirmesi ve riskleri minimize etmek için etkin önlemler alması gerekmektedir. Bu sayede, şirketin uzun vadeli büyüme ve sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşması daha mümkün hale gelecektir.



Değerleme

Bu raporla beraber değerlendirmeye konu şirketinin startupdegerle.com'un önerdiği değer aşağıdaki gibidir. startupdegerle.com değerlendirme sürecinde değerlemeye konu şirketin Stratejileri, İş Modeli, Ekibi, Risk Analizi ve bununla paralel tüm kritik analizlerle beyan ettiği değeri ortaya koymaktadır.

7.142.658.202 TL

Sonuç

Startupdegerle.com'un finansal değerlendirme raporuna göre, incelenen şirketin potansiyel değeri oldukça yüksek ve gelecek vaat ediyor. Şirketin büyüme potansiyeli ve gelir modeli, yatırımcılar için cazip bir fırsat sunmaktadır. Operasyonel verimlilik ve stratejik yönetim, şirketin değerlemesine olumlu katkıda bulunmaktadır. Risk faktörleri dikkate alındığında, şirketin sağlam bir temele dayandığı ve uzun vadeli başarı için potansiyel taşıdığı görülmektedir. Genel olarak, şirketin değeri, sektöründeki benzerlerine göre rekabetçi ve istikrarlı bir konumda bulunmaktadır.

